

**Аннотация
к рабочей программе предпрофильного курса по выбору
«Юный коммерсант».**

Рабочая программа предназначена для изучения курса по выбору в рамках предпрофильной подготовки и предназначена для учащихся 9-х классов.

Программа составлена на основе законодательных документов:

- Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации»;
- Федеральный закон РФ «Об основных гарантиях прав ребенка в РФ»;
- Письмо Департамента государственной политики в образовании Минобрнауки РФ «О методических рекомендациях по реализации элективных курсов» от 04.03.2010 № 03413. Данные рекомендации являются дополнением к письму Минобрнауки России от 13.11.2003 № 1451-277/13 «Об элективных курсах в системе профильного обучения на старшей ступени общего образования».
- Учебного плана ГБОУ СОШ с. Красноармейское на 2019-2020 уч. год..

Курс носит **надпредметный (ориентационный) характер**. Курс позволяет учащимся получить представление о профессии продавец, контролер-кассир, которая является полезной для общества и раскрывает особенности профессий в области сферы обслуживания покупателей. Обучающиеся смогут получить подробную информацию о востребованности профессии на региональном рынке труда, а также о требованиях, предъявляемых к специалистам данной профессиональной сферы.

Продолжительность курса 11 часов.

ЦЕЛИ и ЗАДАЧИ ПРОГРАММЫ КУРСА

Целями курса являются:

- знакомство учащихся с основными видами профессиональной деятельности в области услуг в сфере торговли;
- формирование у обучающихся систематизированного представления об основах профессии продавец, контролер-кассир.

Задачами курса являются:

- предоставить возможность обучающимся реализовать свой интерес в области торговых услуг;
- обеспечить получение практического опыта в сферах профессиональной деятельности продавца, кассира;

Программа данного курса «Юный коммерсант» в системе предпрофильной подготовки учащихся 9-х классов направлена на активизацию профессионального самоопределения школьников, создание психолого-педагогических условий адекватного выбора будущей профессии.

В процессе изучения курса учащийся знакомится с профессией, пытается определить, соответствует ли характер данной работы его способностям и умениям.

В рабочей программе:

- конкретизируются планируемые результаты освоения курса;
- раскрывается содержание курса, с примерным распределением учебных часов по тематическим разделам;

- приводится календарно-тематический план, в котором определены количество учебных часов и формы контроля;
- конкретизируются материально-технические условия, необходимые для осуществления курса.

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ программы курсов

Цели Формирование профессиональных компетенций обучающихся на занятиях «Юный коммерсант»

Обучающие: учить способам поиска цели деятельности, ее осознания и оформления через работу над проектами и подготовку к конкурсам;

Развивающие: повышать интерес к профессии через участие в мероприятиях различных форм; развивать мышление через осуществление анализа, сравнения, обобщения, доказательства и т.п.; развивать воображение через выполнение заданий.

Воспитательные: воспитывать активность, самостоятельность, ответственность, трудолюбие через работу на занятиях; формировать систему нравственных межличностных отношений, культуру общения, умение работы в группах.

Задачи

1. обеспечить возможность творческой самореализации личности в различных видах деятельности.
2. формировать ключевые компетенции у студентов: социальную, информационную, коммуникативную.
3. совершенствовать методическое обеспечение образовательного и воспитательного процесса по учебным дисциплинам;
4. развивать массовые, групповые и индивидуальные формы внеурочной деятельности;
5. поддержание социального имиджа учебного заведения.