

государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
Самарской области « Красноармейское профессиональное училище»

УТВЕРЖДЕНО

Председатель Экспертного
совета

_____ М.В. Горбунова

« ____ » _____ 2019

УТВЕРЖДЕНО

Приказом директора
ГБПОУ « Красноармейское
профессиональное училище»

_____ Н.С.Кудрявцева

« ____ » _____ 2019

**Рабочая программа
курса предпрофильной подготовки по выбору
9 класс
«Юный коммерсант»**

Красноармейское, 2019

1. Планируемые результаты.

В результате обучения курса учащиеся должны приобрести основные навыки самообразования, уметь находить нужную информацию и грамотно её использовать, развить творческие способности, логическое мышление, получить практические навыки применения теоретических знаний, научиться грамотно применять компьютерные технологии при отборе информации и для презентации результата, развить интерес к образовательному процессу.

Исходя из условий курса обучающиеся продемонстрируют компетенции:

- компетенции профессиональные и общие (информационную, коммуникативную, социальную);
- умения понимать суть задания, характер взаимодействия, планировать конечный результат и анализировать, оценивать результат, обсуждать и вносить коррективы, оформлять презентацию мероприятия, создавать на полученной основе новые проекты;
- навыки в работе в коллективе;
- разовьют воображение, творческие способности, художественный вкус, возможности работы с различным товаром.

Самый главный результат – это получение продукта – элементов оформления работ занятий курса:

Декорирование и оформление подарка, кораблика из кондитерских изделий, использование алгоритмов расчета на МК, элементов POS – материалов из различных товаров, декоративную выкладку и другие работы, намеченных по плану занятий курса.

Работы, выполненные во время курса, демонстрируются обучающимся и педколлективу училища, работодателям. Таким образом, повышается имидж учебного заведения.

Педагог, руководитель курса, в результате проведенных занятий курса, совершенствует свое мастерство.

В результате обучения обучающиеся будут знать (понимать):

- принципы работы в данной профессии;
- основы работы по профессии: Продавец, контролер-кассир

В результате обучения обучающиеся будут уметь:

- применять полученные знания на практике;
- осуществлять работы в данной сфере деятельности.

ФОРМЫ КОНТРОЛЯ:

Формы текущего контроля: устный опрос, мини-самостоятельные работы.

Форма итогового контроля: презентация.

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ.

№	Раздел	Тема занятия	Содержание	примечание
	1.«Основы рекламной деятельности»			
1.		Вводное	Покупатель говорит о продавце. (Анкета-опрос покупателей по магазину «Меркурий»). Профессиограмма продавца.	беседа, презентация
2.		Декорирование ткани Декорирование платков Декорирование кондитерских изделий	Одеваем манекен. Изготовление платья, юбки, декоративных элементов Декоративные элементы из платков, шарфов, кашне Декоративные элементы из печенья, сушек, конфет, сухарей	упражнения
3-4		Подарки своими руками	Работа с лентой, тесьмой, отделочными материалами Поделки из конфет.	Упражнения
5-6		Выставка работ	Презентация работ перед обучающимися училища	Упражнения, работы
	«Финансы»			
7-8		Банковские услуги	Ипотека, кредитование, банковская карта. Работник банка	упражнения
9-10		Бюджет семьи	«Почему финансы поют романсы?»	Тест, упражнения
11		Отчетное занятие	«Мой взгляд на профессию продавца»	Круглый стол, анкетирование

ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ОТБОРА СОДЕРЖАНИЯ.

Основанием для отбора содержания курса служат следующие критерии:

- общность и типичность знаний для современного общества и сферы образования;
- перспективность изучаемых технологий в мире, их универсальность;
- научная и практическая значимость содержания образовательного материала и его ценность для профессионального самоопределения;
- необходимость отобранного материала для воспитания профессионала;
- необходимость отобранного материала для формирования знания о будущей профессии.

УЧЕБНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

№	Раздел	Темы занятий	Количество часов
	Основы рекламной деятельности		6
1.		Вводное занятие.	1
2.		Декорирование основных групп непродовольственных и продовольственных товаров	1
3-4.		Подарки своими руками	2
5-6		Выставка работ	2
	Финансы		4
7-8		Банковские услуги	2
9-10		Бюджет семьи	2
11		Итоговое занятие	1
		Всего	11

Материально-техническое и информационное обеспечение

Для обеспечения выполнения курса, прежде всего необходимы условия:

1. Организационные

(для осуществления курса создан актив группы в составе 5 человек, наиболее заинтересованных в реализации курса, определен круг вопросов, которые необходимо разрешить и период подготовки, место проведения)

2. Информационные

(подбор необходимой информации для выполнения отработки упражнений, предварительная работа с активом, обсуждение и отбор, выставка готовых образцов)

3. Методические

(создание памяток- инструкций, рекомендаций по выполнению, сценарий занятия, презентации)

4. Материальные, т.е. ресурсы:

№	Статьи расходов (виды необходимых средств, материалов)	Количество	Виды средств	назначение
1	Полотенца махровые 100*150см	2	собственные	образцы выставки
2	Полотенца махровые 70*140см	2	собственные, техникума	упражнения
3	Полотенца махровые 50*100см	2	техникума	упражнения
4	Салфетки махровые 30*30см	4	собственные	упражнения
5	Булавка англ.	1уп.	собственные	закрепления
6	Лента декоративная, шир.1- 2см	10м	собственные	оформление
7	Колокольчик выс.2см	1	собственные	оформление
8	Схемы работ	6	училище	упражнения
9	Презентация		училище	демонстрация
10	Разработка занятия		собственные училище	проведение

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРЕ-СОСТАВИТЕЛЕ ПРОГРАММЫ

Наименование программы	«Юный коммерсант» (Продавец, контролер-кассир)
Фамилия	Ракова
Имя	Мария
Отчество	Николаевна
Место работы	ГБПОУ «Красноармейское профессиональное училище»
Должность	Зам.директора по УПР
Контактный телефон (мобильный)	89277057002
E-mail (личный)	kr_pu33@samtel.ru

АННОТАЦИЯ

Наименование программы: «Юный коммерсант»

Наименование организации: ГБПОУ « Красноармейское профессиональное училище»

Автор-составитель:

1. Ракова Мария Николаевна

Курс позволяет учащимся получить представление о профессии – «Продавец контролер-кассир» , которая является полезной для общества и раскрывает особенности профессий в области обслуживающей сферы. Обучающиеся смогут получить подробную информацию о востребованности профессии на региональном рынке труда, а также о требованиях, предъявляемых к специалистам данной профессиональной сферы.

Наши преподаватели расскажут вам и покажут на практике об особенностях данной профессии, и ответят на все интересующие вас вопросы. Также у вас появится возможность познакомиться с нашим училищем и преподавателями, что позволит вам понять каким образом будет происходить образовательный процесс.

